

STRATEGISCHE KUNDENGEWINNUNG

VON DER PLANUNG ZUM ERFOLG

Ihre IKT-Produkte sind einzigartig und Sie wollen Ihren Marktzugang erweitern!

Unabhängig ob Sie Lieferant an Wiederverkäufer oder an Endkunden sind, analysieren Sie

- Was sind Ihre Zielgruppen?
 - Welche Beschaffungswege wählen diese Kunden?
 - Wer sind die Entscheider?
 - Geografische Verteilung der Zielgruppen?
 - Wie soll der Erstkontakt erfolgen?
- etc.

StormConsult unterstützt Sie professionell sowohl bei Planung als auch bei der Umsetzung Ihrer Strategie.

Profitieren Sie von unserem Netzwerk und der umfassenden und langjährigen Marktkenntnis im IKT-Umfeld.

Kontaktieren Sie uns für ein Erstgespräch und in Folge für die Erstellung eines individuellen Angebotes für Ihre Anforderungen.

Peter Dunkl

Vertriebsleiter // StormConsult IT GmbH

MEHR ALS
15 JAHRE ERFAHRUNG
IM IKT-MARKT

i

Peter Dunkl verfügt über langjährige Vertriebs- und Kundendienstenerfahrung in leitenden Funktionen bei internationalen und nationalen Unternehmen:

Vertriebsleiter/Prokurist // bit-Studio GmbH

Vertriebsdirektor Österreich und CEE/Prokurist // PC-Ware Austria GmbH

Vertriebsleiter/Prokurist // Datacontact HandelsgesmbH

Leitung Kundendienst und Technik/Prokurist // Intergraph Österreich GmbH

StormConsult IT GmbH

StormConsult IT GmbH
www.stormconsult.com

Josefstädterstraße 43–45/1/2, 1080 Wien

Mobil +43 664 421 06 11

Mail peter.dunkl@stormconsult.com